

# MRS.SPORTY FRANCHISE | FACT SHEET

## ÜBERNAHME MRS.SPORTY CLUB IN DEUTSCHLAND:

Welche Potenziale in der Übernahme eines bestehenden Fitnessstudios stecken. Erfahren Sie wie viele Vorteile Ihnen ein Mrs.Sporty Clubtransfer bringt.

MRS.SPORTY  
*Franchise*



## MRS.SPORTY FRANCHISE-SYSTEM |

FÜR SPORTBEGEISTERTE UND IHRE SELBSTSTÄNDIGKEIT.

Mit dem Konzept von Mrs.Sporty Franchise schnell und einfach ein



*“Ich habe bereits drei Mrs.Sporty Clubs in meiner Region übernommen und zum Erfolg geführt.”*

> Elvira Kölbl-Catic

## MRS.SPORTY CLUBÜBERNAHME – EINFACH UND SCHNELL IN DIE SELBSTSTÄNDIGKEIT

Bei einer Existenzgründung stehen viele ToDos auf der Liste, die Step by Step abgearbeitet werden müssen. Zu einem sehr frühen Zeitpunkt steht die Überlegung an: Wo betreibe ich mein Fitnessstudio und wie finde ich die passende Immobilie?

*„Aufgrund der sehr hohen Anzahl von Franchise-Partnern im Mrs.Sporty System, ergibt sich für neue Franchise-Nehmer immer mal wieder die Chance einen bestehenden Mrs.Sporty Club zu übernehmen.“*

Die Übernahme bringt Vorteile und Potenziale mit sich. Finden Sie in unserem Fact Sheet heraus, welche es sind! Anhand von einfachen Erläuterungen und Hinweisen können Sie entscheiden, ob eine Übernahme in Ihrer Region oder bestenfalls in Ihrer Stadt für Sie interessant ist.

Jetzt 5 Vorteile kennenlernen!



# NEUERÖFFNUNG VS. ÜBERNAHME I

## 5 Vorteile einer Mrs.Sporty Club Übernahme

### 1. ZEITLICHE REALISIERUNG

- ✓ Im Vergleich zu einer Neuöffnung, sind Sie mit der Übernahme eines Fitnessstudios deutlich schneller Inhaber/in eines Mrs.Sporty Clubs.
  - Realisierung einer Neuöffnung an einem neuen Standort: 8-12 Monate
  - Realisierung einer Übernahme an einem bestehenden Standort: 3-4 Monate

### 2. BUSINESSPLAN

- ✓ Betriebswirtschaftliche Analyse (BWA) von dem Steuerberater des Fitnessstudio-Inhabers, der den Mrs.Sporty Club zum Verkauf anbietet: Sie erhalten Einsicht in vergangene und aktuelle Umsätze sowie Kosten.
- ✓ Diese Transparenz (BWA-Daten) zum Fitnessclub gibt Ihrer Bank Sicherheit. Zahlende Mitglieder existieren bereits.
- ✓ Sie erzielen sofort Umsätze nach der Übernahme.
- ✓ Im Vergleich zu einer Neuöffnung fällt das Gesamtinvestment in der Regel geringer aus.
- ✓ Ableitung von Potenzialen zur Umsatzsteigerung ist gut möglich:
  - Maßnahmen zur Mitgliedergewinnung,
  - Umsetzung des neuen Trainingskonzepts von Mrs.Sporty:
    - Einführung von funktionellem Training (Umstellung von hydraulischen Fitnessgeräten auf digitale Smart Trainer)
    - Einführung von diversen Produktneuerungen
    - Erweiterung der Öffnungszeiten
- ✓ Ableitung von Potentialen zur Kostensenkung ist gut möglich.

### 3. STANDORT UND IMMOBILIE

- ✓ Sie übernehmen einen von der Mrs.Sporty Franchisezentrale bereits geprüften und freigegebenen Standort.
- ✓ Lokal etablierter Standort durch Vorbesitzer: Markenbekanntheit gut bis sehr gut.
- ✓ Ersparnis von Maklergebühren aufgrund nicht notwendiger Immobiliensuche.
- ✓ Besonders in Ballungsräumen kann der Zeitaufwand für das Finden einer Immobilie sehr hoch sein.
- ✓ Mietvertrag liegt vor: Ggf. ist der Eintritt in die Immobilie zu den gleichen Konditionen möglich. Oft liegt die Miete durch langjährigen Mietvertrag unter dem Marktniveau.
- ✓ Umbau- und Renovierungsarbeiten, die bei Neueröffnungen oft anfallen, sind nur in geringem Umfang nötig oder sogar gar nicht.
- ✓ Inventar des zum Verkauf stehenden Fitnessstudios kann vollständig oder teilweise übernommen werden.

### 4. PERSONAL

- ✓ Das bestehende Club-Team wird Sie ab dem ersten Tag der Übernahme unterstützen. Für Sie entfällt die Personalsuche und vor allem die Einarbeitung von neuen Mitarbeitern:
- ✓ Sie greifen zusätzlich auf ein von Mrs.Sporty geschultes Team zurück. Ihre Mitarbeiter:
  - kennen die Prozesse, Arbeitsabläufe und Standards.
  - wenden Verkaufstechniken an und haben bereits Promotion-Aktionen durchgeführt.

Mitarbeiter haben bereits eine Bindung zu den Mitgliedern aufgebaut und wirken positiv auf eine evt. eintreffende Fluktuation der Mitglieder aufgrund des Inhaberwechsels.

## 5. MITGLIEDERGEWINNUNG

- ✓ 4 Wochen fokussierte Mitgliedergewinnung nach Clubübernahme mit speziell entwickelten und effektiven Marketingkampagnen.
- ✓ Auffrischung und Erweiterung des Kooperationsnetzwerks.
- ✓ Zurückgewinnung von ehemaligen Mitgliedern aufgrund positiver Wirkung einer Neueröffnung an einem bestehenden Standort.
- ✓ Kommunikation über Umstellung auf individuelles, funktionelles Training im Club sowie die Erweiterung der Öffnungszeiten und Einführung der Plus-Programme führen zu mehr Neumitgliedern (Werbemittelpaket vorhanden).
- ✓ Der bereits existierende Mitgliederstamm sorgt täglich für eine belebte Stimmung, so dass Neumitglieder direkt eine angenehme Atmosphäre spüren.

## ERFAHRUNGSBERICHT EINER MRS.SPORTY CLUB-ÜBERNAHME

*Erfahrungsberichte von Mrs.Sporty Franchise-Partnern, die bereits einen Fitnessclub für Frauen übernommen haben, sind für Interessenten ebenfalls hilfreich.*

*Erfahren Sie abschließend, wie Marina Cilensek sich ihren Traum von der Selbstständigkeit mit der Übernahme des Mrs.Sporty Clubs in Illertissen verwirklicht hat.*



## „MRS.SPORTY CLUB UNTER NEUER FÜHRUNG.“



Marina Cilensek, 38, ausgebildete Fitnesstrainerin und Mutter von fünfjährigen Zwillingmädchen hat im September 2018 den Mrs.Sporty Club in Illertissen übernommen. Im Frühjahr 2018 lernte sie Patrick Otte kennen, den Vorbesitzer des Clubs und Mrs.Sporty Franchise-Partner der ersten Stunde. Patrick ist zu diesem Zeitpunkt noch Inhaber von insgesamt vier Mrs.Sporty Clubs im bayerisch-schwäbischen Landkreis Neu-Ulm.

Nach vier erfolgreichen Jahren in Illertissen entschied Patrick einen seiner Clubs zu verkaufen, um seine ganze Kraft weiterhin in die anderen Fitnessclubs in Aalen, Heidenheim und Ulm zu stecken.

Marina nimmt zu diesem Zeitpunkt Kontakt mit der Franchise-Zentrale auf, weil sie mit dem Gedanken spielt, ihr eigenes Fitnessstudio zu eröffnen und das Mrs.Sporty Konzept sie begeistert.

Schon länger sucht sie nach einer Möglichkeit, sich selbstständig zu machen. Unbedingt etwas im Sportbereich sollte es sein, idealerweise in Wohnortnähe, denn der Familienalltag mit Zwillingen will auch organisiert sein. Für Marina ist das Angebot der Übernahme ein Glücksfall und sie geht mit Patrick schnell in konkrete Übernahmegespräche.



*„Wir lieben es, gemeinsam Frauen auf Ihrem Weg in ein gesünderes und sportlicheres Leben zu begleiten und zu unterstützen.“*



„Sport gehört schon immer zu meinem Leben. Nun Frauen zu begleiten, ihre Ziele wie mehr Fitness und bewusste Ernährung in den Alltag zu integrieren, macht mich glücklich. Das Franchise-System bietet mir zum einen unternehmerische Freiheiten und zum anderen einen sehr hilfreichen Rahmen, an den ich mich festhalten kann. Ich fühle mich als Teil der gesamten Mrs.Sporty Community und erhalte jegliche Unterstützung bei unternehmerischen Entscheidungen.“

Für Marina bedeutete es einen großen Vorteil, einen seit vier Jahren eingeführten Club zu übernehmen. Die Immobilie ist vorhanden, Mrs.Sporty ist in Illtertissen etabliert und es steht ein erfahrenes Team im Club, das auch die Mitglieder bereits kennt.

## MRS.SPORTY Franchise

**E-Mail:** [franchise@mrssporty.com](mailto:franchise@mrssporty.com)

**Website:**